

SciBase VD-brev nummer 5: Sjösättning av uppdaterade strategin

Senaste månaderna har varit sällsamt intensiva. Vi har sjösatt vår uppdaterade tillväxtstrategi, med fokus på USA och Tyskland, samtidigt som vi har arbetat hårt med vår nyemission. Emissionen som avslutades för en dryg vecka sedan tillför bolaget cirka 65 miljoner kronor netto och ger oss det spelrum och det kapital vi behöver för att kunna förverkliga den uppdaterade strategin. Det känns skönt att kunna lägga detta till handlingarna nu när 2018 står för dörren.

Framöver kommer vi naturligtvis att lägga mycket fokus på USA. Vår amerikanska strategi, som jag berättat om tidigare (<http://investors.scibase.se/sv/scibase-presenterar-tillvaxtplan-och-lanseringsstrategi-for-nevisense-i-usa>), har vi börjat implementera och vi tycker oss redan se positiva tecken på att vi har tänkt rätt. Till exempel har vi sålt och installerat en Nevisense hos en välrenommerad hudklinik, Goldenburg Dermatology, på Manhattan i New York och de har redan genomfört de första patientmätningarna. Dessutom har vi Dr Rigel som ny Key Opinion Leader och även hos honom har vi installerat ett instrument för användning på patienter.

Även om detta, på en jättemarknad som USA, är relativt små händelser, så ser vi det som två betydelsefulla steg. För vår fortsatta utveckling i USA är det centralt att utvärdera och anpassa oss baserat på de första direkta erfarenheterna från den amerikanska marknaden. Nästa stora händelse i USA är att vi ska delta på AAD vilken är USAs, för att inte säga världens, största kongress inom dermatologi. Den går av stapeln i San Diego i slutet av februari och innebär en stor möjlighet för oss att träffa inflytelserika dermatologer och öka kännedomen om Nevisense och EIS-metoden i USA. En viktig del i vår amerikanska satsning är också att vi nu kommer att intensifiera vårt reimbursement-arbete, det vill säga att vi börjar arbeta med de frågor och vidta de åtgärder som krävs för att åstadkomma kostnadsersättning från försäkringsbolagen för användandet av Nevisense.

Tyskland fortsätter att vara en viktig marknad och vi kunde nyligen meddela att vi fått vår första order inom ramen för DermoScan-samarbetet. Som vi sagt förut så ser vi att vi har en bra bas med användare och vi kan nu flytta vårt fokus till den bredare massan av privata dermatologer, däribland DermoScans drygt 400 kunder.

En annan spännande marknad är Italien, dit vi nu levererat ett antal Nevisense instrument och där vi i januari ska genomföra utbildning i Nevisense och vår metod. Det som gör affären så intressant är att vi går in i ett helt nytt segment där Nevisense kommer att användas på icke-specialistkliniker och apotek. Vi ser detta som ett mycket intressant projekt med stor potential som kan rullas ut på fler marknader om det faller väl ut.

Vad det gäller nya framtida kliniska användningsområden, såsom för eksem och icke-melanom hudcancer, har vi fått in en hel del intressant data och resultat från användandet av forskningsapplikationen. Detta kommer vi att jobba vidare med under våren.

När vi nu går på lite välbehövlig julledighet gör vi det med vetskapen att 2018, liksom 2017, kommer att bli ett intensivt år med många spännande möjligheter framför oss!

God jul och Gott nytt år önskar vi er alla från oss alla på SciBase!

Simon Grant

För mer information, vänligen kontakta:

Simon Grant, vd SciBase

Tel: +46 72 887 43 99

Email: simon.grant@scibase.com

Om SciBase och Nevisense

SciBase är ett medicinteknikbolag med huvudkontor i Stockholm, som utvecklar och säljer cancerdiagnostikinstrument. Produkten Nevisense är ett hjälpmedel för detektion av malignt melanom, den farligaste formen av hudcancer. Bolaget grundades av Stig Ollmar, forskare på Karolinska Institutet. Produkten baserar på omfattande forskning, och i den största kliniska studien som hittills genomförts för detektion av malignt melanom har Nevisense fått resultat som visar på värdet av metoden för sjukvården. Nevisense är godkänd för försäljning inom EU (CE-märkning), TGA-godkännande i Australien samt nu även i USA (PMA). Nevisense baserar på en metod som kallas Elektrisk Impedansspektroskopi (EIS) som upptäcker maligna vävnader genom att mäta motståndet av elektrisk ström i cellerna. SciBase är noterat på Nasdaq First North ("SCIB"). Avanza är Certified Adviser. Mer information finns på www.scibase.com.