

Bokslutskommuniké

1 januari – 31 december 2019

Okt – december i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 2 800 (2 030) tkr.
- Resultat efter skatt uppgick till -10 207 (-11 506) tkr.
- Resultat per aktie uppgick till -0,61 (-0,69) kr.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -8 842 (-9 990) tkr.
- Bruttomarginalen uppgick till 58,0 (52,1)%.
- Den totala elektrodförsäljningen i volym ökade med 85% och nådde 7 180 (3 872) stycken. Försäljningen till återkommande kunder ökade med 97%.

Januari – december i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 9 276 (6 899) tkr.
- Resultat efter skatt uppgick till -39 594 (-44 215) tkr.
- Resultat per aktie uppgick till -2,38 (-2,66) kr.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -37 956 (-37 482) tkr.
- Bruttomarginalen ökade till 54,5 (52,0)%.
- Den totala elektrodförsäljningen i volym ökade med 53% och nådde 23 724 (15 478) stycken. Försäljningen till återkommande kunder ökade med 64%.

Viktiga händelser under kvartalet

- Försäljningen på bolagets huvudmarknad Tyskland fortsätter växa och ökade med 24% i kvartalet som en följd av fortsatt förbättrad elektrodförsäljning. Den totala försäljningen ökade med 38%.
- SciBase erhöll den första initiala, ordern till ett flertal kliniker (6), från en stor dermatologikedja i USA. Advanced Dermatology, P.C., är en amerikansk dermatologigrupp bestående av över 40 kliniker i New York tri-state området.
- SciBase erhöll order från den nya hudkliniken vid Mount Sinai sjukhuset i New York, ett av de mest respekterade dermatologacentrumen i USA.
- Thomas Eklund avgick ur SciBase och andra bolags styrelser på grund av tidsbrist

Viktiga händelser efter kvartalet

- Inga händelser av väsentlig art har inträffat efter periodens utgång.

Finansiell översikt

KONCERNEN	okt-dec		jan-dec	
	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning, tkr	2 800	2 030	9 276	6 899
Bruttomarginal, %	58,0%	52,1%	54,5%	52,0%
Soliditet, %	69,4%	88,1%	69,4%	88,1%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,44	0,13	0,44	0,13
Likvida medel, tkr	26 456	67 514	26 456	67 514
Kassaflöde från den löpande verksamheten, tkr	-8 842	-9 990	-37 956	-37 482
Resultat per aktie (före och efter utspädning), kr	-0,61	-0,69	-2,38	-2,66
Eget kapital per aktie, kr	1,93	4,30	1,93	4,30
Genomsnittligt antal aktier, tusental	16 618	16 618	16 618	16 618
Antal utestående aktier, tusental	16 618	16 618	16 618	16 618
Aktiekurs vid periodens utgång, SEK	4,36	3,10	4,36	3,10
Antal sålda elektroder, styck	7 180	3 872	23 724	15 478
Genomsnittligt antal anställda	18	19	18	19

Definitioner och ordlista finns på sid 17

VD Simon Grant kommenterar

”Fortsatt bra försäljningstillväxt och spännande framtida utvecklingsmöjligheter”

Höjdpunkter i Q4

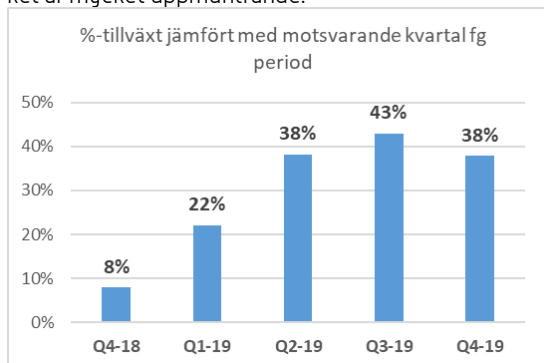
- Fortsatt god försäljningstillväxt där försäljningen nådde 2,8 mkr i kvartalet, en ökning med 38% jämfört med fjärde kvartalet 2018.
- Försäljningen av elektroder ökade med 85% och nådde 7,180 (3,872) sålda elektroder.
- Försäljningen av elektroder till återkommande kunder ökade med 97% i kvartalet.
- Försäljning av sex Nevisense-system till Advanced Dermatology, P.C. gruppen i New York.
- Den nya hudkliniken vid Mount Sinai i New York köpte två Nevisense-system.
- Ytterligare försäljning till forskare samt intresse från industriella partners för den nya applikation hudens barriärfunktion.

Femte kvartalet i rad med ökad försäljning kvartal över kvartal

Efter lanseringen av Nevisense 3.0 i Tyskland under Q3 2018 har vi nu fem raka kvartal med ökad försäljning (jämfört med motsvarande period föregående år). Kunderna använder nu Nevisense på fler och fler patienter och försäljningen av elektroder ökade med 85% i volym jämfört med det fjärde kvartalet 2018 och nådde 7 180 (3872) stycken. Den huvudsakliga orsaken till försäljningstillväxten var en 97-procentig ökning av elektrodförsäljningen till existerande kunder i Tyskland.

I kvartalet skedde också den första försäljningen och leveransen till en större dermatologikedja i USA på sex stycken Nevisense-system och elektroder. Försäljningen av Nevisense-instrument i Tyskland var lägre än Q4 2018 vilket var direkt efter lanseringen av Nevisense 3.0. Vi ser dock en tydligt ökad användning från Nevisense-kundbas vilket bekräftar att Nevisense 3.0 har en väsentligt förbättrad användarvänlighet och möjlighet att passa in i det kliniska arbetsflödet. Tyskland och USA är fortsatt de marknader vi fokuserar på men vi utvärderar också nya marknader att expandera till med ett opportunistiskt angreppssätt.

I kvartalet såldes även ytterligare system och elektroder för den nya hudbarriärapplikationen i både Sverige och Tyskland. Intresset fortsätter att vara högt vilket är mycket uppmuntrande.



Efter lanseringen av Nevisense 3.0 i Q3 2018 ser vi en bra försäljningstillväxt per kvartal jämfört med samma kvartal fg år.

Fortsatt tillväxt i Tyskland och på väg mot lönsamhet lokalt

Försäljningen under det fjärde kvartalet i Tyskland fortsatte visa en positiv utveckling med en 73% ökning av antalet sålda elektroder. Givet den goda försäljningstillväxten sedan lanseringen av Nevisense 3.0 i Tyskland samt den ökade användningsfrekvensen på den installerade basen bedömer vi att Tyskland kommer att vara en lokalt lönsam marknad för SciBase innan utgången av första halvåret 2020. Nyckelfaktorerna som driver försäljningstillväxten på den tyska marknaden är:

1. Väsentligt förbättrad integrering i det kliniska arbetsflödet med reducerad tid och mindre variation per mätning (Nevisense 3.0)
2. Kostnadsersättning för patienter med privat försäkring
3. Publiceringen av kliniska riktlinjer för Nevisense från Onkoderm, en tysk dermatologiförening för förebyggande och behandling av hudcancer.

Framsteg i USA

Vårt fokus i USA är initialt att bygga en kundbas i det nordöstra tri-state området i USA och på att etablera kostnadsersättning. Initialt har det gått långsamt men under fjärde kvartalet såg vi en betydande ökning av försäljningen till nya kunder och med positiva signaler avseende kostnadsersättning. Våra kunder i USA fortsätter ha ett bra utfall med en manuell kostnadsersättningsprocess från flera av de större privata försäkringsbolagen. De amerikanska kliniska studier som är nödvändiga för att stödja vår kostnadsersättningsprocess fortskrider och vi förväntar oss att de första studieresultaten ska publiceras under kommande kvartal.

Då riskkapitalinvesteringar driver en konsolidering av dermatologikliniker till större grupper har vi riktat in oss på ett antal av dessa grupper som ett sätt att få fotfäste på den amerikanska marknaden. Det var därför mycket glädjande att i oktober erhålla en initial order om sex system och elektroder från Advanced Dermatology, P.C.. Gruppen är en av de största dermatologikedjorna i New York tri-state området med över 40 kliniker. Även om ordervärdet i sig initialt är relativt begränsat så är detta ett viktigt erkännande för Nevisense potential när vi arbetar för att penetrera den amerikanska marknaden.

I november erhöll vi även en order på två Nevisense system till den nya hudkliniken vid Mount Sinai sjukhuset i New York. Mount Sinai är ett av de mest respekterade dermatologacentrumen i USA och därför ett viktigt referenscenter för SciBase.

Positiv dialog med FDA angående Nevisense 3.0

Vår ansökan avseende godkännande från FDA för Nevisense 3.0 mjukvaran går framåt. Vid ett möte mellan SciBase och FDA i januari så adresserades de utestående frågeställningar som fanns och vi ser inte att det kvarstår några större frågetecken kring vår ansökan.

Givet detta, är vår bästa uppskattning att erhålla ett godkännande för Nevisense 3.0 för den amerikanska marknaden under andra kvartalet 2020.

Stor potential för SciBase nya applikationer

Vår strategi består av tre fokusområden 1) fortsatt tillväxt i Tyskland 2) få ett fotfäste i USA och 3) utnyttja vår kärnteknologi för andra kliniska applikationer inom dermatologi.

Nevisense använder sig av Elektrisk Impedans Spektroskopi eller "EIS" för att detektera melanom men EIS kan också användas för att detektera och hantera icke-melanom hudcancer (NMSC) samt som ett verktyg för att utvärdera hudens barriärfunktion. Båda applikationsområdena använder samma hårdvaruplattform, EIS-metodik samt elektrod-baserade affärsmo- dell men de använder sig av andra AI-baserade mjuk- varuvalgoritmer.

NMSC är mycket vanligt förekommande och är cirka 10 gånger större avseende antal patienter men med en väsentligt lägre dödlighet än malignt melanom. Målgruppen för denna applikation är densamma som för melanom men NMSC-applikationen innebär potentiellt ett mycket större patientunderlag att utföra mätningar med Nevisense på, vilket skulle kunna leda till en ökad penetration för Nevisense. Det har varit ett mycket tydligt kundönskemål för denna applikation och vi förväntar oss att kunna lansera applikationen under det andra halvåret 2020.

Hudens barriärfunktion är ett nytt applikationsområde med en mycket stor potential. Det finns flera mycket vanliga sjukdomar såsom eksem som är kopp- lade till hudens barriär och möjligheten att kunna utvärdera hudens barriär kliniskt eller i hemmet har er- hållit ett mycket stort intresse från (bland annat) der- matologer och allergispecialister. Vi har redan sålt sy- stem och elektroder till forskare i Asien, USA och Europa och vi ser ett ökat intresse från industrin.

Våra kunder har ett flertal pågående studier för att utvärdera huden med EIS. Alla studier är ledda och ini- tierade av forskare och de representerar en stor bland- ning av olika applikationer och möjliga kliniska använd- ningsområden. Vårt omedelbara mål är att öka försälj- ningen inom forskningssegmentet och att utveckla an- vändbara kliniska indikationer så fort som möjligt.

Nästa milstolpe blir publiceringen av kliniska data på människor från SIAF (the Swiss Institute of Allergy and Asthma Research) i Davos, Schweiz vilket vi förväntar oss under de kommande månaderna. Preliminära data som presenterats på kongresser visar mycket positiva och lovande resultat.

Vår vision är att göra kliniska applikationer för EIS brett tillgängliga. För att göra detta möjligt utvecklar vi ett enklare, billigare och mindre "penn-instrument", kallat **Nevisense Go**. Nevisense Go, gör det möjligt att adressera icke-specialister, apotek och potentiellt även patienten direkt. Vi hoppas kunna presentera den första versionen av denna produkt före sommaren 2020. Vi ser fram emot att kunna presentera mer in- formation när vi närmar oss lansering.

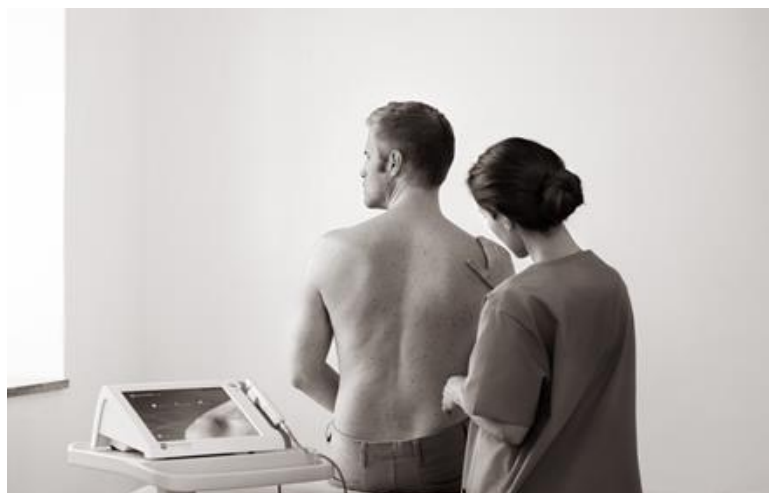
Framgångsrikt 2019, spännande 2020 framför oss

Fem kvartal i rad med tillväxt har etablerat en bra till- växttrend. Tyskland fortsätter visa positiv försäljnings- utveckling och kommer nå lönsamhet på lokal nivå un- der första halvan av 2020. Genom att använda vår er- farenhet från den tyska marknaden och det förväntade Nevisense 3.0-godkännandet under andra kvartalet så kommer vi att öka försäljningsaktiviteterna med fokus på de större dermatologikedjorna vilket gör att vi tror att 2020 kan bli ett genombrottsår för SciBase i USA. De nya kliniska applikationerna drivs framåt av kund och forskarintresse och vi förväntar oss det här året kan bli ett betydande år även för dessa applikationer.

Det återstår självklart många utmaningar, men vi avslu- tar 2019 med bra kraft och börjar 2020 med optimism för ytterligare framgång.



Simon Grant, VD och Koncernchef
Sundbyberg den 21 februari 2020



SciBase i korthet

Om SciBase

SciBase är ett medicinteknikbolag som utvecklar instrument för detektion av hudcancer och andra hudåkommor. Nevisense kan detektera malignt melanom, den farligaste formen av hudcancer, direkt på huden utan att behöva skära bort misstänkta leverfläckar. Produkten baseras på gedigen forskning om elektrisk impedansspektroskopi (EIS) och SciBase har genomfört den hittills största studien om detektion av malignt melanom där Nevisense fick utmärkta resultat. Studien publicerades i maj 2014 i den ansedda tidskriften *British Journal of Dermatology*. Nevisense är godkänt för försäljning i USA (PMA) samt inom EU (CE-märkning) och Australien (TGA).

Förutom att detektera malignt melanom arbetar SciBase med att utöka antalet kliniska applikationer för Nevisense. Genom att betrakta Nevisense som en plattform kan Bolaget bygga in funktionalitet för att använda EIS-metoden vid bedömning av andra hudsjukdomar, såsom icke-melanom hudcancer och atopisk dermatit. SciBase genomför för närvarande kliniska tester tillsammans med ledande akademiska och kliniska centra. SciBase planerar att påbörja kommersialisering av de första applikationerna, icke-melanom hudcancer och hudens barriärfunktion, så snart som möjligt.

SciBase grundades 1998 av Stig Ollmar, forskare på Karolinska Institutet, och har sitt huvudkontor i Stockholm. Bolaget är börsnoterat på Nasdaq First North Growth market sedan 2 juni 2015.

Affärsmodell

Bolagets affärsmodell bygger på att kunder initialt köper ett Nevisense instrument och sedan kontinuerligt förbrukningsvaror (elektroder). En elektrod kan enbart användas på en patient men på flera lesioner och hudområden.

Korta fakta

- Hudcancer är den vanligaste och snabbast växande cancerformen i världen.
- Malignt melanom är den farligaste formen av hudcancer med en hög dödlighet om den inte upptäcks i tid.
- Kostnaderna för behandlingen av malignt melanom i USA är cirka 3,3 miljarder USD per år. Kostnaderna har fyrdubblats under en femårs-period.
- Det utförs idag cirka 50-60 miljoner årliga undersökningar för malignt melanom av vilka 5-6 miljoner leder till en excision. Av dessa beräknas cirka 86-97% vara godartade.
- Med SciBases Nevisense® produkter kan antalet onödiga ingrepp minskas med upp till 50%, en potentiell minskning med över två miljoner ingrepp per år vilket leder till väsentliga kostnadsbesparingar.
- Antalet patienter som drabbas av icke-melanom hudcancer (NMSC) är över tio gånger fler än antalet som drabbas av melanom. I USA är det omkring 2,8 miljoner fall av basalcellscancer (en vanlig form av NMSC) per år.
- Med våra Nevisense-instrument får läkaren ett objektivt instrument som stöd för en bättre diagnos.
- Behandlingen av atopisk dermatit (eksem) är den hudsjukdom som representerar den största bördan globalt och totalt sett är upp till 20% av alla barn och mellan 1-10% av alla vuxna är drabbade av.

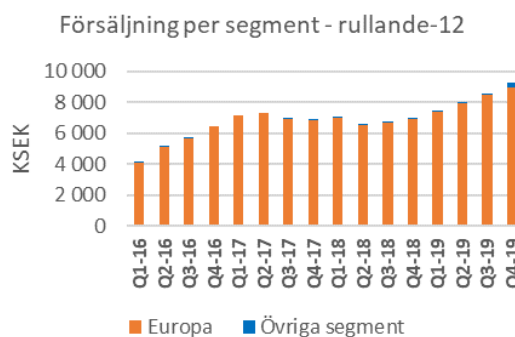
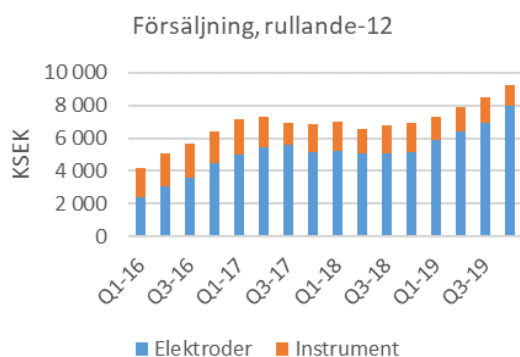
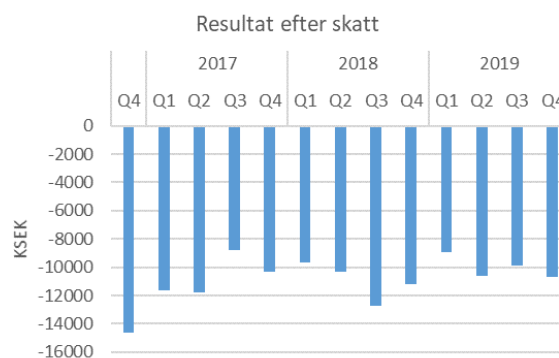
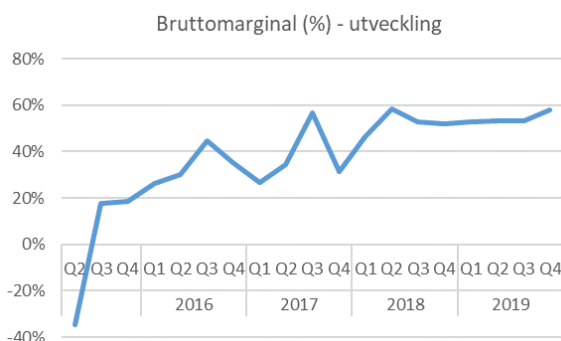
Certified Advisor (CA)

Avanza
e-mail: corp@avanza.se
Tel : 08-409 421 20

" Vi ser fram emot att integrera Nevisense i vår grupp av praktiker och förse våra patienter med innovativ FDA-godkänd teknik för tidigast möjliga upptäckt av melanom" Dr Fox grundare och chef för Advanced Dermatology, P.C., the Center for Laser and Cosmetic Surgery, USA

Fakta USA

- Under 2018 beräknas det vara 91 000 fall av invasiva melanom och 87 000 fall av in-situ melanom i USA.
- Det är fler fall av hudcancer än alla andra cancerformer kombinerat – men av vilka enbart 3% är melanom.
- Melanom är den femte vanligaste cancer för män och den sjätte vanligaste för kvinnor.
- Risken att få melanom under en livstid i USA är 1/24.



Fjärde kvartalet

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet 2019 uppgick till 2 800 (2 030) tkr, en ökning med 38%, rensat för valutaeffekter var ökningen 33%. Av detta utgjorde försäljning av instrument 471 (737) tkr och försäljning av elektroder 2 329 (1 293) tkr. En ökad systemanvändning och elektrodförsäljning har fortsatt som ett resultat av den i tredje kvartalet 2018 lanserade Nevisense 3.0 i Tyskland. Detta är huvudorsaken till den fortsatta positiva försäljningsutvecklingen i kvartalet. Förutom den ökade användningen har också USA försäljningen tagit fart under kvartalet med den första leveransen av system och elektroder till en större klinikkedja. Även inom det nya applikationsområdet hudens barriärfunktion har vi sett fortsatt försäljning i både Sverige och Tyskland. Försäljningen i Tyskland, där vi lägger vårt huvudsakliga fokus, stod för 88 (97)% av nettoomsättningen i kvartalet. Försäljningen i Tyskland ökade i värde med 24% i kvartalet jämfört med det fjärde kvartalet 2018. Rensat för valutaeffekter var ökningen i Tyskland 21%.

I kvartalet nådde den totala försäljningen av elektroder 7 180 (3 872) stycken, en ökning om 85%. I Tyskland ökade elektrodförsäljningen i volym med 73% samt försäljningen till återkommande kunder med 97%.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för perioden oktober – december 2019 uppgick till -10 702 (-11 476) tkr, ett förbättrat resultat med 774 tkr. Periodens resultat innehåller utrangering av tidigare gjord investering i produktionsverktyg om cirka 1,1 mkr där detta verktyg, på grund av en förändrad tillverkningsprocess, ej kommer att kunna implementeras.

Rensat för detta så har rörelsekostnaderna minskat trots ökade regulatoriska- och kostnadsersättningsaktiviteter i USA samt negativa valutaeffekter om cirka 0,3 mkr. Valutaeffekter påverkade resultatet för perioden negativt med cirka 0,2 MSEK.

Bruttomarginalen var för perioden 58,0 (52,1)% och fortsätter vara stabil på en nivå över 50%. Rensat för valutaeffekter hade marginalen varit runt 56%. Marginalen fortsätter vara väldigt beroende av produktions- och försäljningsvolymerna och kommer att variera mellan olika kvartal.

Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna minskade med 804 tkr och uppgick för perioden till 6 028 (6 832) tkr. Kostnaderna minskade trots negativa valutaeffekter och fortsatt ökade marknadsinvesteringar i USA vilket har balanserats av minskade personal- och aktivitetskostnader utanför USA.

Administrationskostnaderna uppgick för perioden till 1 908 (2 354) tkr, en minskning med 446 tkr.

Utvecklingskostnaderna uppgick för perioden till 2 773 (2 886) tkr, en minskning med 113 tkr.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid ingången av perioden uppgick de likvida medlen till 35 917 tkr och vid utgången av perioden till 26 456 tkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till -8 842 (-9 990) tkr varav förändringar i rörelsekapital uppgick till -595 (752) tkr. Det negativa löpande kassaflödet förbättrades främst på grund av det förbättrade resultatet som även innehöll ett antal ej likviditetspåverkande poster. Det totala kassaflödet uppgick till -9 483 (10 036) tkr.

Periodens nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 189 (46) tkr och avsåg främst investeringar i produktionsverktyg samt demonstrationsinstrument. Periodens investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 0 (0) tkr.

Januari - december

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för helåret 2019 uppgick till 9 276 (6 899) tkr, en ökning med 34%, rensat för valutaeffekter var ökningen 30%. Av detta utgjorde försäljning av instrument 1 285 (1 755) tkr och försäljning av elektroder 7 991 (5 144) tkr. Presentationen av Nevisense 3.0 i Tyskland i det tredje kvartalet 2018 har lett till ökad systemanvändning och elektrod-försäljning. Detta tillsammans med publiceringen av de tyska Onkoderm riktlinjerna under det fjärde kvartalet 2018 är de bidragande orsakerna till den positiva försäljningsutvecklingen under 2019. Utöver det har även försäljning i USA samt för den nya applikationen hudens barriärfunktion, främst under det fjärde kvartalet, bidragit till den ökade försäljningen. Försäljningen i Tyskland, där vi lägger vårt huvudsakliga fokus, stod för 95 (98)% av nettoomsättningen i perioden. Försäljningen i Tyskland ökade i värde med 30% för 2019 jämfört med helåret 2018. Rensat för valutaeffekter var ökningen i Tyskland 26%.

Under året nådde den totala försäljningen av elektroder 23 724 (15 476), en ökning om 53%. I Tyskland ökade elektrod-försäljningen i volym med 47% samt försäljningen till återkommande kunder med 64%.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för helåret 2019 uppgick till -39 405 (-44 019) tkr, en minskad förlust med 4 614 tkr. Det förbättrade resultatet jämfört med motsvarande period 2018 beror förutom på en ökad försäljning med en förbättrad bruttomarginal på att det tredje kvartalet 2018 innehöll en utrangering om cirka 4,3 MSEK medan det fjärde kvartalet 2019 innehöll en utrangering om cirka 1,1 mkr. Valutaeffekter påverkade resultatet för perioden negativt med cirka 0,5 MSEK,

Bruttomarginalen var för helåret 54,5 (52,0)%. Bruttomarginalen är fortsatt stabil över 50%. De främsta orsakerna till det är under 2018 införda processförbättringar samt valutaeffekter. Rensat för valutaeffekter hade marginalen varit runt 53%. Marginalen

Avskrivningar för materiella anläggningstillgångar belastar periodens resultat med 746 (221) tkr varav 453 tkr avser avskrivningar på leasingtillgångar.

fortsätter vara väldigt volymberoende samt kommer variera mellan kvartalen.

Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna minskade med 734 tkr och uppgick för året till 23 268 (24 002) tkr. Kostnaderna har minskat trots fortsatt ökade marknadsinvesteringar i USA samt negativa valutaeffekter vilket har balanserats av minskade personal- och aktivitetskostnader i Tyskland och USA.

Administrationskostnaderna uppgick för året till 8 264 (8 849) tkr, en minskning med 585 tkr.

Utvecklingskostnaderna uppgick för året till 11 288 (10 395) tkr, en ökning med 893 tkr. Ökningen är framförallt hänförlig till regulatoriska aktiviteter i USA.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid ingången av året uppgick de likvida medlen till 67 514 tkr och vid utgången av året till 26 456 tkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för året uppgick till -37 956 (-37 482) tkr varav förändringar i rörelsekapital uppgick till -2 259 (1 110) tkr. Det negativa löpande kassaflödet har främst påverkats av rörelsekapitalförändringarna men har också påverkats positivt av justeringar hänförliga till IFRS 16. Det totala kassaflödet uppgick till -41 006 (-42 449) tkr. Det totala kassaflödet för 2018 påverkades negativt av kvarvarande, utbetalda emissionskostnader från den i december 2017 genomförda nyemissionen om cirka 4,7 mkr. Förutom det har kassaflödet för 2019 påverkats negativt av ökade investeringar i produktionsverktyg.

Årets nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 1 347 (298) tkr och avsåg främst investeringar i produktionsverktyg samt demonstrationsinstrument. Periodens investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 0 (0) tkr.

Avskrivningar för materiella anläggningstillgångar belastar periodens resultat med 2 852 (841) tkr varav 1 781 tkr avser avskrivningar på leasingtillgångar.

Övriga upplysningar

Ägarförhållanden

Vid utgången av perioden fanns cirka 1 170 aktieägare i SciBase Holding AB varav de tre största svarade för cirka 37,4% av kapitalet och rösterna. Totalt antal aktier uppgår till 16 618 101. Största ägare per 30 december 2019 är SEB Venture Capital (13%), SEB pensionsstiftelse (13%) samt Fouriertransform AB (12%).

I samband med extra stämman den 28 april 2015 beslutades om införandet av ett incitamentsprogram. Programmet omfattar högst 553 863 teckningsoptioner varav 392 317 hittills har överlåtits. För fullständig information om programmet hänvisas till Bolagets hemsida och protokoll från extra bolagsstämman den 28 april 2015.

Marknadsöversikt

Hudcancer anses vara den vanligaste cancerformen i världen. Över 3,5 miljoner fall av hudcancer rapporteras varje år enbart i USA, vilket är mer än alla andra cancerformer tillsammans. Varje år görs det cirka 50 miljoner formella hudcancerundersökningar inom SciBases geografiska målgeografier. Kostnaden för dessa 50 miljoner undersökningar uppskattas till cirka 2 miljarder USD. SciBase uppskattar vidare att 10–15% av dessa patienter har atypiska lesioner som kan vara svårbedömda och att cirka 10% har tillräckligt suspekta lesioner för att tas bort. De 10% eller 5 miljoner excisionerna motsvarar SciBases initiala målmarknad där Nevisense skulle kunna vara ett stöd för att förbättra diagnosens kvalitet.

Av de uppskattade 5 miljoner årliga utförda excisioner i SciBases målmarknader visar sig senare cirka 95% eller 4,8 miljoner lesioner vara godartade. Svårigheten och osäkerheten i att detektera maligna melanom resulterar i att läkare ofta väljer att ta bort lesioner "för säkerhets skull", då de inte vill riskera att missa ett melanom. Skillnaden i detektionsnoggrannhet mellan läkare med varierande erfarenhet kostar uppskattningsvis betalarna cirka 1,5 miljarder USD årligen i onödiga kostnader. SciBase bedömer att Nevisense kan minska antalet excisioner av godartade lesioner med 34–50% (1,6–2,4 miljoner årliga lesioner) baserat på EIS-värdet. Dessa lesioner motsvarar 520–770 MUSD i årliga excisionskostnader som skulle kunna undvikas med SciBases metod.

Icke-melanom hudcancer (NMSC) är vanligtvis inte lika farlig som melanom, men är vanligare och kräver fortfarande detektion och behandling. Antalet patienter som drabbas av NMSC är över tio gånger fler än antalet som drabbas av melanom. I Sverige är det färre än 4 000 fall av melanom per år och över 47 000 fall av basalcancers. I USA är det fler än 87 000 fall av melanom per år och omkring 2,8 miljoner fall av basalcancers per år.

Ett spännande nytt applikationsområde är hudens barriärfunktion. Hudens barriär hindrar främmande irriterande ämnen att tränga in genom huden och vatten från att tränga ut. En nedsatt barriärfunktion vid födseln kan till exempel vara en prediktor för utvecklandet av Atopisk Dermatit (AD), eller eksem. Utvecklandet av AD föregår ofta utvecklandet av andra atopiska sjukdomar såsom födoämnesallergier, allergisk rinit eller astma. Möjligheten att på ett enkelt sätt kunna identifiera en

nedsatt hudbarriär kan hjälpa till att detektera, hantera och behandla atopiska sjukdomar innan AD utvecklas. Det finns ett stort intresse från forskarvärlden och på kort sikt kommer den gruppen vara den första målgruppen för försäljning inom barriärområdet.

Medarbetare

Antal anställda vid periodens slut uppgick till 19 (21), varav 32 (38)% är kvinnor. Detta inkluderar anställda vid bolagets elektrodproduktionsanläggning i Uppsala samt försäljningsrepresentanter i Tyskland.

Finansiering

Styrelsen ser på regelbunden basis över bolagets befintliga och prognostiserade kassaflöden för att säkerställa att bolaget har de medel och resurser som krävs för att bedriva verksamheten och den strategiska inriktningen som styrelsen beslutat om. Bolagets långsiktiga kassabehov bestäms till stor del av hur framgångsrik nuvarande produkt kommer att bli/är på marknaden, utvecklingen och regulatoriska händelser som kan påverka bolagets möjligheter att sälja sina produkter eller påverka ersättningsnivåer i försäkringssystemen vid användandet av bolagets produkter samt kostnader associerade med dessa ansträngningar.

Per den sista december 2019 uppgick koncernens likvida medel till 26,5 MSEK. Baserat på den positiva försäljningsutvecklingen i Tyskland, de positiva signalerna från den amerikanska marknaden samt de lovande nya applikationsområdena så är det styrelsens uppfattning att Bolaget är på rätt väg. Utifrån nuvarande budget, prognos och strategiska plan så bedömer styrelsen att nuvarande kassa inte är tillräcklig för att kunna genomföra Bolagets strategiska plan. Styrelsen utvärderar med tillförsikt olika finansieringsalternativ för Bolaget.

Transaktioner med närstående

Moderbolaget SciBase Holding AB har för perioden fakturerat 4 306 (4 306) tkr till det helägda dotterbolaget SciBase AB vilket motsvarar 100% av moderbolagets omsättning. I övrigt har ej några närstående transaktioner skett som väsentligen påverkat resultat och ställning i koncernen eller moderbolaget under rapportperioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

SciBases väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar, men inte uteslutande, finansiella risker såsom framtida resultatutveckling, finansiering, valuta- och kreditrisker. Förutom marknadsrisker finns även risker förenade med SciBases verksamhet såsom erhållande av nödvändiga myndighetstillstånd, produktutveckling, patent och immateriella rättigheter, produktansvar och framtidsinriktad information som kan beröra bolaget. Det finns heller inga garantier för att bolaget kan erhålla de nödvändiga finansiella resurserna för att bedriva verksamheten. Ytterligare information avseende bolagets riskexponering återfinns på sidorna 34–37 i SciBases årsredovisning för 2018.



Moderbolaget

SciBase Holding AB (publ), org nr 556773-4768, är moderbolag i koncernen. Bolaget bildades 2009 efter en omstrukturering av koncernen. Den egentliga verksamheten bedrivs av det helägda dotterbolaget SciBase AB.

Moderbolaget har per 31 december 2019 tre anställda, VD och koncernchef samt Koncernens ekonomifunktion och den operativa verksamheten består av konsultstöd till den övriga Koncernen. Bolagets huvudsakliga uppgift är av finansiell karaktär för att finansiera Koncernens operativa verksamhet.

Periodens nettoomsättning uppgick till 4 306 (4 306) tkr samt periodens resultat till -36 564 (-46 748) tkr. Bolagets nettoomsättning består av konsultstöd till det helägda dotterbolaget SciBase AB.

För helåret 2016 och framåt har aktieägartillskotten till det helägda dotterbolaget SciBase AB beslutats belastas moderbolagets resultat och inte bokas som en finansiell anläggningstillgång. Aktieägartillskott som kostnadsförts under perioden uppgick till 32,3 (42,9) mkr.

Viktiga händelser i kvartalet

SciBase erhåller den första ordern till ett flertal kliniker från en stor dermatologikedja. Advanced Dermatology, P.C., är en amerikansk dermatologigrupp bestående av över 40 kliniker i New York tri-state området och har möjligheten att bli en nyckelkund för SciBase på den amerikanska marknaden. Den initiala ordern består av sex Nevisense system och elektroder. En del av SciBase strategi i USA är att fokusera på större grupper av dermatologikliniker och detta är den första ordern till multipla kliniker från en sådan grupp. De utvärderade Nevisense i en pilot och har nu köpt sex system som installeras under det fjärde kvartalet. Även om ordervärdet i sig är relativt begränsat så är detta ett viktigt erkännande för Nevisense potential i arbetet för att penetrera den stora amerikanska marknaden.

SciBase meddelade att The Kimberly and Eric J. Waldman dermatologiavdelning vid Mount Sinai har blivit det första sjukvårdssystemet i USA att beställa flera Nevisense system till sitt nya melanomcenter. Mount Sinais sjukvårdssystem består av åtta sjukhus, en ledande utbildningsenhet inom medicin och ett stort nätverk av ambulerande kliniker över hela New York området och gör det till det största enskilda sjukhussystemet i regionen.

Thomas Eklund avgick på egen begäran ur SciBase Holding ABs styrelse. Thomas har valt att avgå som ledamot ur SciBase styrelse och från andra styrelseuppdrag på grund av tidsbrist. En valberedning bestående av de tre största ägarna har utsetts; Frederick Johansson (SEB Venture Capital), Filip Petersson (SEB pensionsstiftelse), Christer Jönsson (Fouriertransform) och Tord Lendau (styrelsens ordförande).

Viktiga händelser efter periodens utgång

Inga händelser av väsentlig art har inträffat efter periodens utgång.



Koncernens resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning	2 800	2 030	9 276	6 899
Kostnad för sålda varor	-1 177	-972	-4 216	-3 313
Bruttoresultat	1 623	1 057	5 060	3 586
Försäljningskostnader	-6 028	-6 832	-23 268	-24 002
Administrationskostnader	-1 908	-2 354	-8 264	-8 849
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 773	-2 886	-11 288	-10 395
Övriga rörelseintäkter	0	60	-20	183
Övriga rörelsekostnader	-1 048	-520	-1 625	-4 542
Rörelseresultat	-10 133	-11 476	-39 405	-44 019
Finansiella intäkter	-3	0	95	2
Finansiella kostnader	-71	-31	-285	-199
Resultat före skatt	-10 207	-11 506	-39 594	-44 215
Skatt på periodens resultat	-	-	0	0
Periodens resultat	-10 207	-11 506	-39 594	-44 215
Periodens resultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-10 207	-11 506	-39 594	-44 215
Resultat per aktie räknat på periodens resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare				
Resultat per aktie (före och efter utspädning), kr*	-0,61	-0,69	-2,38	-2,66
Genomsnittligt antal aktier, tusental	16 618	16 618	16 618	16 618

*Resultat per aktie efter utspädning rapporteras ej då det skulle innebära ett förbättrat resultat per aktie.

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2019	2018	2019	2018
Periodens resultat	-10 207	-11 506	-39 594	-44 215
<i>Övrigt totalresultat</i>				
<i>Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:</i>				
Förändring av verkligt värde på finansiella tillgångar som kan säljas	-4	0	-4	43
Skatteeffekt hänförlig till förändring av verkligt värde på finansiella tillgångar som kan säljas	1	1	4	4
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska dotterföretag	189	-416	131	-78
Summa övrigt totalresultat	186	-415	130	-31
Periodens totalresultat:	-10 021	-11 921	-39 464	-44 246
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-10 021	-11 921	-39 464	-44 246



Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Belopp i tkr	31-dec	
	2019	2018
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Materiella anläggningstillgångar	8 791	3 881
Finansiella anläggningstillgångar	1 207	1 211
Summa anläggningstillgångar	9 998	5 092
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Varulager	5 003	3 878
Aktuell skattefordran	548	548
Kundfordringar	2 153	1 575
Övriga kortfristiga fordringar	2 004	2 506
Likvida medel	26 456	67 514
Summa omsättningstillgångar	36 163	76 021
SUMMA TILLGÅNGAR	46 161	81 113
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	32 014	71 478
<i>Långfristiga skulder</i>		
Uppskjuten skatteskuld	20	21
Övriga långfristiga skulder	3 501	-
Summa långfristiga skulder	3 521	21
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	2 760	1 445
Övriga kortfristiga skulder	7 866	8 169
Summa kortfristiga skulder	10 626	9 614
Summa skulder	14 147	9 635
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	46 161	81 113



Koncernens rapport över förändring i eget kapital i sammandrag

Belopp i tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inklusive årets resultat	Totalt eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare
EGET KAPITAL 2018-01-01	61 487	463 393	-120	-409 037	115 724
Periodens resultat				-44 215	-44 215
Övrigt totalresultat			-31		-31
Summa årets totalresultat	0	0	-31	-44 215	-44 245
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	0	0
EGET KAPITAL 2018-12-31	61 487	463 393	-151	-453 251	71 478
EGET KAPITAL 2019-01-01	61 487	463 393	-151	-453 251	71 478
Periodens resultat				-39 594	-39 594
Övrigt totalresultat			130		130
Summa årets totalresultat	0	0	130	-39 594	-39 464
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	0	0
EGET KAPITAL 2019-12-31	61 487	463 393	-20	-492 845	32 014

Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2019	2018	2019	2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-8 248	-10 743	-35 697	-38 592
<i>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</i>				
Förändring i varulager	631	153	-1 125	636
Förändring i kundfordringar och övriga rörelsefordringar	-612	997	-76	-1 175
Förändring i leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-614	-398	-1 057	1 648
<i>Summa förändring av rörelsekapital</i>	-595	752	-2 259	1 110
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-8 842	-9 990	-37 956	-37 482
<i>Investeringsverksamheten</i>				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-189	-46	-1 347	-298
Avyttring materiella anläggningstillgångar	0	0	78	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-189	-46	-1 269	-298
<i>Finansieringsverksamheten</i>				
Kostnader i samband med emissioner	-	-	-	-4 669
Amortering leasingkulder	-452	-	-1 781	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-452	0	-1 781	-4 669
Periodens kassaflöde	-9 483	-10 036	-41 006	-42 449
Likvida medel vid periodens/årets början	35 917	77 552	67 514	110 015
Effekter av valutakursförändringar i likvida medel	22	-2	-52	-52
Likvida medel vid periodens slut	26 456	67 514	26 456	67 514



Moderföretagets resultaträkning

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2019	2018	2019	2018
Nettoomsättning	1 077	1 077	4 306	4 306
Bruttoresultat	1 077	1 077	4 306	4 306
Administrationskostnader	-1 615	-1 996	-8 604	-7 947
Övriga rörelsekostnader	-	-	0	0
Rörelseresultat	-538	-919	-4 297	-3 640
<i>Resultat från finansiella poster:</i>				
Resultat från andelar i koncernföretag	-8 293	-10 418	-32 256	-42 923
Finansiella intäkter	0	-	0	-
Finansiella kostnader	0	-24	-11	-185
Resultat efter finansiella poster	-8 831	-11 360	-36 564	-46 748
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-
Periodens resultat	-8 831	-11 360	-36 564	-46 748

Moderföretagets rapport över totalresultat

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2019	2018	2019	2018
Periodens resultat	-8 831	-11 360	-36 564	-46 748
<i>Övrigt totalresultat</i>	-	-	-	-
Summa övrigt totalresultat	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-8 831	-11 360	-36 564	-46 748



Moderföretagets balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	31-dec	
	2019	2018
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	137 647	137 646
Summa anläggningstillgångar	137 647	137 646
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Kortfristiga fordringar	22 342	24 842
Kassa och bank	2 615	37 874
Summa omsättningstillgångar	24 956	62 716
SUMMA TILLGÅNGAR	162 603	200 362
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
<i>Eget kapital</i>		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	61 487	61 487
Fritt eget kapital		
Överkursfond	463 446	463 446
Balanserat resultat	-328 003	-281 254
Periodens resultat	-36 564	-46 748
Summa eget kapital	160 366	196 930
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Kortfristiga skulder	2 237	3 432
Summa skulder	2 237	3 432
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	162 603	200 362

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen. För moderbolaget har delårsrapporten upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden i enlighet med bestämmelserna i RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med undantag för vad som anges nedan. Väsentliga redovisnings- och värderingsprinciper återfinns på sid 47-53 i Koncernens årsredovisning från 2018.

IFRS 16 för leasingavtal trädde i kraft den 1 januari 2019 och ersätter IAS 17. Standarden tar bort uppdelningen av leasingavtal i antingen operationell eller finansiell leasing för leasetagaren, vilket krävs i IAS 17, och introducerar istället en gemensam modell för redovisning av all leasing. SciBase har tillämpat den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförelsetalen inte har räknats om. Den ackumulerade effekten av att tillämpa IFRS 16 har redovisats den 1 januari 2019. Leasingskulderna hänförliga till leasingavtal som tidigare har klassificerats som operationella leasingavtal enligt IAS 17 har värderats till nuvärdet av de återstående leasingbetalningarna diskonterade genom att använda den marginella låneräntan per 1 januari 2019. SciBase har redovisat en nyttjanderättstillgång till ett belopp som motsvarar leasingskulden, justerad för beloppet för eventuella förutbetalda eller upplupna betalningar hänförliga till leasingavtalet, som redovisats per den 31 december 2018. SciBase har endast ett begränsat antal avtal som påverkas av den nya standarden. Dessa avtal avser främst hyreskostnader för lokaler och företagsbilar.

Övergången till IFRS 16 hade följande effekter på koncernens balansrapport vid övergångstidpunkten den 1 januari 2019.

TSEK	
Anläggningstillgångar per 31 december 2018	5 092
IFRS 16	7 397
Anläggningstillgångar per 1 januari 2019	12 489
TSEK	
Långfristiga skulder per 31 december 2018	21
IFRS 16	5 282
Långfristiga skulder per 1 januari 2019	5 303
TSEK	
Kortfristiga skulder per 31 december 2018	2 016
IFRS 16	2 069
Kortfristiga skulder per 1 januari 2019	4 086
TSEK	
Jan - Dec	
Avskrivningar leasingkontrakt	-1 811
Hyreskostnader	2 069
Rörelseresultat	258
Finansiella kostnader	-288
Periodens resultateffekt	-31

Not 2 Verkligt värde av finansiella instrument

Kortfristiga fordringar och skulder

För kortfristiga fordringar och skulder, som kundfordringar och leverantörsskulder, med en löptid på mindre än sex månader anses det redovisade värdet reflektera verkligt värde.

Finansiella anläggningstillgångar

Koncernens finansiella anläggningstillgångar, vilka utgörs av likviditetsfonder, handlas på en aktiv marknad och verkligt värde beräknas baserat på sista noterade köpkursen på balansdagen. Tillgången återfinns i Nivå 1 i verkligt värde-hierarkin.

Not 3 Eventualförpliktelser

Moderbolaget SciBase Holding AB har ställt ut en kapitaltäckningsgaranti gentemot det helägda dotterbolaget SciBase AB om maximalt 55 000 tkr gällande till och med utgången av år 2019. Motsvarande avtal fanns även för 2018, 2017, 2016, 2015 samt 2014.

Not 4 Säsongseffekter

SciBases försäljning och rörelseresultat förväntas i viss utsträckning vara beroende av säsongsmässiga variationer som bolaget inte kan påverka. Under det tredje kvartalet, på grund av semesterperiod, förväntas antalet utförda test gå ned och som en följd av det Koncernens försäljning.

Not 5 Information om rörelsesegment

Koncernen har idag enbart ett rörelsesegment, detektion av malignt melanom, och uppföljning sker på de geografiska områdena: Europa/Övriga världen, Nordamerika/USA samt Asien/Oceanien.

Fjärde kvartalet

Europa/Övriga världen

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 2 532 (2 030) tkr av vilket Tyskland stod för 97 (99)%. Under perioden har fokus för försäljnings- och marknadsföringsaktiviteter fortsatt varit Tyskland med den egna organisationen. Bruttoresultatet uppgick till 1 617 (1 057) tkr.

Övriga geografiska områden

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 268 (0) tkr. Bruttoresultatet uppgick till 7 (0) tkr. Försäljningen avsåg den första leveransen av produkter till en större klinikkedja i USA med därtill hörande initiala rabatter.

Nordamerika/USA och Asien/Oceanien har slagits ihop till Övriga geografiska områden då de för närvarande inte uppgår till en väsentlig del av totalen.

Januari - december

Europa/Övriga världen

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 8 971 (6 852) tkr av vilket Tyskland stod för 98 (99)%. Under perioden har fokus för försäljnings- och marknadsföringsaktiviteter fortsatt varit Tyskland med den egna organisationen. Bruttoresultatet uppgick till 5 042 (3 563) tkr.

Övriga geografiska områden

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 305 (47) tkr.

Bruttoresultatet uppgick till 18 (24) tkr.

Nordamerika/USA och Asien/Oceanien har slagits ihop till

Övriga geografiska områden då de för närvarande inte uppgår till en väsentlig del av totalen.

Belopp i tkr	okt-dec 2019			okt-dec 2018		
	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa
Segmentets nettoomsättning	2 532	268	2 800	2 030	0	2 030
Försäljning mellan segment	-	-	-	-	-	-
Nettoomsättning från externa kunder	2 533	268	2 800	2 030	0	2 030
Kostnad sålda varor	-916	-261	-1 176	-972	0	-972
Bruttoresultat	1 617	7	1 624	1 058	0	1 058
Rörelsekostnader			-11 757			-12 533
Rörelseresultat			-10 133			-11 475
Finansiella intäkter			-3			0
Finansiella kostnader			-71			-31
Koncernens resultat före skatt			-10 207			-11 506

Belopp i tkr	jan-dec 2019			jan-dec 2018		
	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa
Segmentets nettoomsättning	8 971	305	9 276	6 852	47	6 899
Försäljning mellan segment	-	-	-	-	-	-
Nettoomsättning från externa kunder	8 971	305	9 276	6 852	47	6 899
Kostnad sålda varor	-3 930	-286	-4 216	-3 289	-24	-3 313
Bruttoresultat	5 042	18	5 060	3 563	23	3 586
Rörelsekostnader			-44 464			-47 605
Rörelseresultat			-39 404			-44 019
Finansiella intäkter			95			2
Finansiella kostnader			-285			-199
Koncernens resultat före skatt			-39 594			-44 215

Nettoomsättning per kategori och segment

Belopp i tkr	okt-dec 2019		okt-dec 2018		jan-dec 2019		jan-dec 2018	
	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Europa/ Övriga världen	Övriga segment
Elektroder	2 242	87	1 293	0	7 867	124	5 143	2
Instrument	290	181	737	0	1 104	181	1 710	46
Total	2 532	268	2 030	0	8 971	305	6 852	47



Undertecknande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

(SciBase Holding AB)
Stockholm den 21 februari 2020

Tord Lendau
Styrelsens ordförande

Diana Ferro
Styrelseledamot

Thomas Taapken
Styrelseledamot

Simon Grant
VD och Koncernchef

Denna information är sådan information som SciBase Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 februari 2020 kl. 08.00 CET.

Denna bokslutskommuniké har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.
Kontaktperson: Michael Colérus, CFO. Tel +46 70 341 34 72

Kvartalsöversikt

KONCERNEN	2019				2018			2017	
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Nettoomsättning, tkr	2 800	1 940	2 168	2 368	2 030	1 359	1 571	1 939	1 886
Bruttomarginal, %	58,0%	53,4%	53,3%	52,6%	52,1%	52,6%	58,2%	46,4%	31,5%
Soliditet, %	69,4%	73,4%	74,5%	79,0%	88,1%	89,2%	92,0%	91,9%	90,5%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,44	0,36	0,34	0,27	0,13	0,12	0,09	0,09	0,11
Likvida medel, tkr	26 456	35 917	46 772	58 057	67 514	77 551	85 231	95 542	110 015
Kassaflöde från den löpande verksamheten, tkr	-8 842	-10 264	-9 900	-8 950	-9 990	-7 692	-10 119	-9 682	-11 358
Resultat per aktie (före och efter utspädning), kr	-0,61	-0,59	-0,64	-0,54	-0,69	-0,77	-0,62	-0,58	-1,13
Eget kapital per aktie, kr*	1,93	2,53	3,10	3,78	4,30	4,97	5,76	6,38	12,69
Genomsnittligt antal aktier, tusental	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	9 118
Antal utestående aktier, tusental	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618	16 618
Aktiekurs vid periodens utgång, SEK	4,36	5,25	4,34	4,14	3,10	4,52	6,45	7,45	7,80
Antal sålda elektroder, styck	7 180	4 752	5 712	6 080	3 872	3 088	4 304	4 214	3 936
Genomsnittligt antal anställda	18	18	18	19	19	19	20	20	20

Definitioner

Finansiella nyckeltal

- **Bruttomarginal, %:** Bruttoresultat dividerat med nettoomsättning.
- **Rörelseresultat:** Rörelseintäkter minus rörelsekostnader.
- **Rörelsemarginal, %:** Rörelseresultat dividerat med intäkter.
- **Soliditet:** Periodens utgående eget kapital dividerat med periodens utgående balansomslutning.
- **Skuldsättningsgrad:** Totala skulder i förhållande till eget kapital.
- **Periodens resultat per aktie före utspädning:** Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning.
- **Periodens resultat per aktie efter utspädning:** Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning. Resultat per aktie efter utspädning är detsamma som före utspädning beroende på att potentiella stamaktier inte ger upphov till utspädningseffekt.
- **Eget Kapital per aktie:** Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal aktier.
- **Utdelning per Aktie:** Periodens utdelning dividerad med genomsnittligt antal aktier efter utspädning.
- **Antal aktier före utspädning vid utgången av perioden:** Antalet utgivna aktier före utspädning vid slutet av perioden.
- **Genomsnittligt antal aktier före utspädning:** Genomsnittligt antal utgivna aktier före utspädning under perioden.
- **Genomsnittligt antal aktier efter utspädning:** Genomsnittligt antal utgivna aktier efter utspädning är detsamma som före utspädning beroende på att potentiella stamaktier inte ger upphov till utspädningseffekt.
- **Antal anställda (medelantal):** Vägt snitt av antalet anställda under respektive period.

Branschspecifik ordlista

- **IFRS:** International Financial Reporting Standards
- **CE-märkning:** En obligatorisk märkning om överensstämmelser för att visa att produkter som säljs inom Europeiska ekonomiska samarbetsområdet (EES) sedan 2008 uppfyller regelverkets krav. CE-märkning finns även på produkter som säljs utanför EES som tillverkas i, eller avsedd att säljas i, EES.
- **Dermatoskopi:** Undersökning av hudskador med ett dermatoskop, ett inbyggt förstoringsglas med lampa.
- **Electrical Impedance Spectroscopy (EIS):** Ett mått på den övergripande impedans som uppstår i vävnaden vid växelström i en serie frekvenser. Den mäts genom att man skickar en omärkbar växelström mellan banden på elektroden som monteras på toppen av sonden och mäter strömmen.
- **FDA:** U.S. Food and Drug Administration är den amerikanska myndigheten som kontrollerar alla aspekter inom utveckling, tillverkning och kommersialisering av läkemedelsprodukter i USA.
- **Malignt melanom:** Den farligaste formen av hudcancer och består av cancer i pigmentbildande melanocyter.
- **Onödig excision:** Borttagandet av godartade hudförändringar/födelsemärken.
- **Nevi:** Födelsemärke.
- **PMA:** Förhandsgodkännande krävs för alla klass III-enheter för godkännande av FDA i USA

Alternativa nyckeltal (APM)

Detta avsnitt innehåller en avstämning av vissa alternativa nyckeltal (APM) mot närmast avstämningsbara poster i de finansiella rapporterna. Redovisningen av APMs har begränsningar som analyshjälpmiddel, och ska inte betraktas utan sammanhang eller som ersättning för finansiella mått som upprättats enligt IFRS. APMs redovisas för att förbättra investerarnas utvärdering av pågående rörelseresultat, som hjälp vid prognos av kommande perioder och för att förenkla en meningsfull jämförelse av resultat mellan perioder. Ledningen använder dessa APMs för att bland annat utvärdera löpande verksamhet jämfört med tidigare resultat, för intern planering och prognoser samt för beräkning av viss prestationsrelaterad ersättning. De APMs som redovisas i denna årsredovisning kan skilja sig från mått med liknande beteckningar som används av andra bolag.

APM för perioden januari – december:

Bruttomarginal (%)				
	2019	2018	Definition:	Orsak till användning:
Bruttoresultat	5 060	3 586	Bruttoresultat dividerat med nettoomsättning.	Bruttomarginalen visar skillnaden mellan nettoomsättning och kostnad för sålda varor i % av omsättningen. Bruttomarginalen påverkas av flera faktorer såsom produktmix, prisutveckling, valutakursförändringar, effektivitet i tillverkningsprocesser etc. Det är ett viktigt mått då det visar och ger läsaren en bättre förståelse av utvecklingen av koncernens verksamhet.
Nettoomsättning	9 276	6 899		
Bruttomarginal (%)	54,5%	52,0%		
Soliditet (%)				
	2019	2018	Definition:	Orsak till användning:
Totalt eget kapital	32 014	71 478	Periodens utgående eget kapital dividerat med periodens utgående balansomslutning.	Visar på Koncernens finansiella uthållighet och hur stor andel som är finansierad av eget kapital.
Totala tillgångar	46 161	81 113		
Soliditet (%)	69,4%	88,1%		
Skuldsättningsgrad (ggr)				
	2019	2018	Definition:	Orsak till användning:
Summa skulder	14 147	9 635	Totala skulder (2019 justerat för IFRS 16) i förhållande till eget kapital.	Visar på hur stor andel av Koncernens som är finansierad med "lånat" kapital. Är nära kopplat till Koncernens soliditet.
Eget kapital	32 014	71 478		
Skuldsättningsgrad (ggr)	0,44	0,13		
Resultat per aktie, efter utspädning (sek)				
	2019	2018	Definition:	Orsak till användning:
Periodens resultat	-39 594	-44 215	Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning. Resultat per aktie efter utspädning är detsamma som före utspädning beroende på att potentiella stamaktier inte ger upphov till utspädnings-effekt.	Visar på det underliggande värdet per aktie av Koncernens verksamhet.
Genomsnittligt antal aktier (tusental)	16 618	16 618		
Resultat per aktie (sek)	-2,38	-2,66		
Eget kapital per aktie (sek)				
	2019	2018	Definition:	Orsak till användning:
Eget kapital	32 014	71 478	Eget kapital dividerat med genomsnittligt aktier efter utspädning.	Ger ett mått på Koncernens substansvärde per aktie och kan ställas i relation till faktisk börskurs.
Genomsnittligt antal aktier (tusental)	16 618	16 618		
Eget kapital per aktie (sek)	1,93	4,30		
Genomsnittligt antal aktier (tusental)				
	2019	2018	Definition:	Orsak till användning:
IB antal aktier - 1 januari	16 618	16 618	Genomsnittligt antal utgivna aktier.	Genomsnittligt antal aktier ger en mer rättvisande bild av resultat och eget kapital per aktie då antal aktier kan förändras under ett år.
UB antal aktier - 30 september	16 618	16 618		
Genomsnittligt antal aktier (tusental)	16 618	16 618		



Simon Grant
VD och Koncernchef
+46 72 887 43 99
simon.grant@scibase.com

Läs mer om bolaget och verksamheten på vår webbplats >> www.SciBase.com



Michael Colérus
CFO
+46 70 341 34 72
michael.colerus@scibase.com

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport första kvartalet 2020, 12 maj 2020

Årsstämma 2020, 14 maj 2020

Delårsrapport andra kvartalet 2020, 20 augusti 2020

Delårsrapport tredje kvartalet 2020, 12 november

